

Sacombank

ដំណើរទស្សនកិច្ច និងបំពេញភារកិច្ចការងារនៅ

ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌារបស់លោកស្រីអគ្គនាយិកាធនាគារ សាខមប៉ែង

TỔNG GIÁM ĐỐC SACOMBANK THĂM VÀ LÀM VIỆC TẠI SACOMBANK CAMPUCHIA

Sacombank
ធនាគារ សាខមប៉ែង (ខេមបូឌា) ភីអិលស៊ី

សេវាបញ្ញើ & កម្ចីប្រាក់រៀល
DEPOSIT & LOAN IN RIEL

សម្រាប់ប្រទេសកម្ពុជាឱ្យប្រសើរជាងមុន
FOR A BETTER CAMBODIA



មាតិកា

MỤC LỤC

ក្រុមការងារបច្ចេកទេស / BAN BIÊN TẬP

ទទួលខុសត្រូវលើអត្ថបទ / CHỤU TRÁCH NHIỆM BẢN TIN

Mr. NGUYEN NHI THANH

អនុប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាលអគ្គនាយកដ្ឋានសាខាខេមបូឌា

Phó chủ tịch HĐQT kiêm TGD Sacombank Campuchia

បុគ្គលិកសរសេរអត្ថបទ / CBNV THAM GIA VIẾT TIN BÀI

Mr. MENG LYHOUR

អនុប្រធាននាយកដ្ឋានទំនាក់ទំនងសាធារណៈ / Phó phòng Truyền thông

Ms. LUU THI KIM OANH

បុគ្គលិកផ្នែកប្រតិបត្តិការ / Chuyên viên Tuấn thú

Mr. BOT VIMARN

ប្រធានផ្នែកវាយតម្លៃហិរញ្ញវត្ថុ / Trưởng Bộ phận thẩm định thê

Mrs. TEAV BOUFLAY

ប្រធាននាយកដ្ឋានប្រតិបត្តិការ / Trưởng phòng Vận hành

Mr. KEM THALY

ប្រធានផ្នែកវាយតម្លៃហិរញ្ញវត្ថុ / Trưởng Bộ phận Định giá Nội bộ

Mr. SORT VEASNA

បុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងអតិថិជន / Chuyên viên quan hệ khách hàng

Mr. SENG SOPHEARUM

អនុប្រធាននាយកដ្ឋានព័ត៌មានវិទ្យា / Phó phòng Công nghệ Thông tin

សម្របសម្រួលអត្ថបទ និងរូបភាព / ĐIỀU PHỐI VÀ ẢNH

Mr. MENG LYHOUR

អនុប្រធាននាយកដ្ឋានទំនាក់ទំនងសាធារណៈ / Phó phòng Truyền thông

Ms. FOK VEASNA

បុគ្គលិកជាន់ខ្ពស់ផ្នែកផ្សព្វផ្សាយ / Chuyên viên Truyền thông

រចនាអត្ថបទ / THIẾT KẾ

Mr. CHENG SAMBO

ប្រធានផ្នែករចនា / Trưởng Bộ phận Thiết kế

Mr. TANG CHHENG

បុគ្គលិកផ្នែកផ្សព្វផ្សាយ / Chuyên viên Truyền thông

ព្រឹត្តិការណ៍សំខាន់ៗ / TIN NỔI BẬT

- 4- បុគ្គលិកធ្វើប្រចាំត្រីមាសទី ៣ ឆ្នាំ ២០១៧
CBNV XUẤT SẮC QUÝ III NĂM 2017 SACOMBANK CAMPUCHIA
- 6- ដំណើរទស្សនកិច្ច និងបំពេញភារកិច្ចការងារនៅធនាគារ សាខាខេមបូឌា របស់លោកស្រីអគ្គនាយកដ្ឋាននាយកដ្ឋានសាខាខេមបូឌា
TỔNG GIÁM ĐỐC SACOMBANK THĂM VÀ LÀM VIỆC TẠI SACOMBANK CAMPUCHIA
- 7- ពិធីសម្ពោធសាខាខេត្តសៀមរាប
LỄ KHAI TRƯƠNG CHI NHÁNH SIEM REAP
- 8- ដំណើរការប្រព័ន្ធការិយាល័យទំនាក់ទំនងអតិថិជននៅធនាគារ សាខាខេមបូឌា
GOLIVE HỆ THỐNG TỔNG ĐÀI TẠI SACOMBANK CAMPUCHIA
- 9- ដំណើរការប្រព័ន្ធកម្មវិធីប្រឆាំងការសម្អាតប្រាក់ និងប្រតិបត្តិការគ្រប់គ្រងហិរញ្ញវត្ថុ
GOLIVE HỆ THỐNG PHÒNG CHỐNG RỬA TIỀN VÀ GIAO DỊCH ĐÁNG NGỜ
- 10- កិច្ចប្រជុំបញ្ចប់ និងចុះហត្ថលេខាក្រោយការត្រួតពិនិត្យគម្រោងកម្មវិធីប្រឆាំងការសម្អាតប្រាក់និងហិរញ្ញប្បទានកេរ្តិ៍រាជការ
HỌP TỔNG KẾT VÀ KÝ NGHIỆM THU DỰ ÁN PHẦN MỀM PHÒNG CHỐNG RỬA TIỀN VÀ TÀI TRỢ KHỦNG BỐ
- 11- ការបង្កើតមជ្ឈមណ្ឌលផ្តល់កម្មវិធីនៅសាខាអូឡាំពិក
THÀNH LẬP TRUNG TÂM CHO VAY TIẾU THƯƠNG CHỢ TẠI CHI NHÁNH OLYMPIC
- 12- កម្មវិធីពិសេស “ដាក់ប្រាក់បញ្ញើទទួលបានការផ្តល់សំណាង” សម្រាប់ឆ្នាំ ២០១៧
CHƯƠNG TRÌNH KHUYẾN MÃI TIỀN GỬI TIẾT KIỂM NĂM 2017 “GỬI TIỀN MỪNG XUÂN, NHẬN QUÀ ĐÓN LỘC”
- 13- កម្មវិធីគម្រប់គ្រង ៨ ឆ្នាំនៃការបង្កើតធនាគារ សាខាខេមបូឌា
LỄ KỶ NIỆM 8 NĂM NGÀY THÀNH LẬP SACOMBANK CAMPUCHIA

វគ្គបណ្តុះបណ្តាល និងជំនាញស្រាវជ្រាវសេដ្ឋកិច្ច / SPDV & GIẢI PHÁP KINH DOANH

- 14- អត្ថប្រយោជន៍របស់ប័ណ្ណឥណទានធនាគារ សាខាខេមបូឌា
ƯU ĐÃI THẺ TÍN DỤNG SACOMBANK CAMPUCHIA
- 16- ដំឡើងម៉ាស៊ីន ATM ម៉ាកទិនេតូមុន និងម៉ាស៊ីន ATM ទូលគោក DOMINO PIZZA
LẮP ĐẶT MÁY ATM BỜ SÔNG CHAKTOMUK VÀ ATM TUOL KORK DOMINO PIZZA
- 17- ធនាគារ សាខាខេមបូឌា រៀបចំកម្មវិធីប្រកួតប្រជែងលើគេហទំព័រហ្វេសប៊ុក “BANKING CONTEST – EASY TO WIN”
SACOMBANK CAMPUCHIA THỰC HIỆN CHƯƠNG TRÌNH FACEBOOK “BANKING CONTEST- EASY TO WIN”
- 18- ពង្រីកមធ្យោបាយនៃការផ្សព្វផ្សាយ
ĐA DẠNG HÌNH THỨC QUẢNG CÁO THƯƠNG HIỆU
- 19- កិច្ចប្រជុំរវាងក្រុមប្រឹក្សាភិបាលជាមួយថ្នាក់គ្រប់គ្រងរបស់ធនាគារ សាខាខេមបូឌា
MỘT BUỔI HỌP HĐQT SACOMBANK CAMPUCHIA VỚI CÁN BỘ QUẢN LÝ
- 19- កិច្ចប្រជុំស្តីពីការធ្វើកំណែទម្រង់រចនាសម្ព័ន្ធធនាគារ សាខាខេមបូឌា
BUỔI HỌP VỀ VIỆC TÁI CƠ CẤU SACOMBANK CAMPUCHIA
- 20- វគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការប្រើប្រាស់មុខងារកម្មវិធីវាយតម្លៃព័ត៌មានអតិថិជន និងវាយការណ៍នូវប្រតិបត្តិការគ្រប់គ្រងហិរញ្ញវត្ថុ
ĐÀO TẠO SỬ DỤNG CHỨC NĂNG ĐÁNH GIÁ THÔNG TIN KHÁCH HÀNG VÀ BÁO CÁO GIAO DỊCH ĐÁNG NGỜ
- 21- វគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការគ្រប់គ្រងក្រដាសប្រាក់ក្នុងប្រព័ន្ធ T24
ĐÀO TẠO VỀ QUẢN LÝ MỆNH GIÁ TIỀN TRÊN T24
- 22- វគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យ
ĐÀO TẠO VỀ VIỆC ĐỊNH GIÁ BẤT ĐỘNG SẢN
- 23- វគ្គបណ្តុះបណ្តាលបង្កើនចំណេះដឹងស្តីពីប័ណ្ណ
ĐÀO TẠO NÂNG CAO KIẾN THỨC VỀ THẺ

ចំណាប់អារម្មណ៍បុគ្គលិក / ĐỒNG TÂM SỰ

- 24- បទពិសោធន៍នៃការលក់របស់លោក សត់ វ៉ាសនា- បុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងអតិថិជនសាខាផ្សារហេងលី
KINH NGHIỆM BÁN HÀNG CỦA ÔNG SORT VEASNA- CHUYÊN VIÊN QUAN HỆ KHÁCH HÀNG TẠI CN PHsar HENGLY
- 25- ចំណាប់អារម្មណ៍របស់លោក សេង សុការម្យ- អនុប្រធាននាយកដ្ឋានព័ត៌មានវិទ្យាក្រោយរយៈពេល ៨ ឆ្នាំបម្រើការនៅធនាគារ សាខាខេមបូឌា
CÁM NGHỊ CỦA ÔNG SENG SOPHEARUM- PHÓ PHÒNG CÔNG NGHỆ THÔNG TIN SAU 8 NĂM LÀM VIỆC TẠI SACOMBANK CAMPUCHIA

សកម្មភាពខាងក្រៅធនាគារ / HOẠT ĐỘNG NGOÀI TRỜI

- 26- កម្មវិធីសប្បុរសធម៌វិបាកសម្លៀកបំពាក់ “GIVE WHAT YOU HAVE, TAKE WHAT YOU NEED”
CHƯƠNG TRÌNH TỪ THIỆN “GIVE WHAT YOU HAVE, TAKE WHAT YOU NEED”
- 27- ធនាគារ សាខាខេមបូឌា ចូលរួមកម្មវិធីឧបត្ថម្ភដល់កាកបាទក្រហមកម្ពុជា
SACOMBANK CAMPUCHIA THAM GIA CHƯƠNG TRÌNH TÀI TRỢ CHO HỘI CHỮ THẬP ĐỎ CAMPUCHIA
- 28- សកម្មភាពកីឡារបស់បុគ្គលិកធនាគារ សាខាខេមបូឌា
HOẠT ĐỘNG THỂ THAO CỦA CBNV SACOMBANK CAMPUCHIA
- 29- ថ្នាក់កាសាបរទេសសម្រាប់បុគ្គលិក
LỚP ĐÀO TẠO NGOẠI NGỮ CHO CBNV
- 30- ដំណើរកម្សាន្តប្រចាំឆ្នាំ ២០១៧ ទៅកាន់ឧទ្យានជាតិព្រះមុនីវង្ស “បូកោ” និងក្រុងកែប
CHUYÊN DU LỊCH HÀNG NĂM TẠI BOKOR VÀ KEP NĂM 2017
- 31- ដំណើរកម្សាន្តទៅកាន់ប្រទេសសិង្ហបុរី និងម៉ាឡេស៊ីរបស់បុគ្គលិកធ្វើប្រចាំឆ្នាំ ២០១៧
CHUYÊN DU LỊCH SINGAPORE & MALAYSIA CỦA CBNV XUẤT SẮC NĂM 2017

SACOMBANK CAMBODIA CARDS



បុគ្គលិកឆ្លើយប្រចាំត្រីមាសទី ៣ ឆ្នាំ ២០១៧

CBNV XUẤT SẮC QUÝ III NĂM 2017 SACOMBANK CAMPUCHIA



Ms. PHAN THI KIM NGAN

DEPUTY MANAGER OF
ACCOUNTING & CASHIER

SIEM REAP BRANCH



Mrs. NUT SOCHEATA

SENIOR CUSTOMER SERVICE OFFICER

OLYMPIC BRANCH



Mrs. YUN SOTTHEARY

ACCOUNTANT

HEAD OFFICE



Ms. LY KUNTHA

TELLER

HEAD OFFICE



Ms. NGUYEN THI THU HIEN

INTERNATIONAL PAYMENT OFFICER

HEAD OFFICE



Ms. SAI KOSOL

CUSTOMER RELATIONSHIP OFFICER

HEAD OFFICE



Ms. EUNG SOKMUY

CUSTOMER SERVICE OFFICER

HEAD OFFICE



Mrs. VANN SRORSLYDA

SALES CARD OFFICER

HEAD OFFICE



Ms. SOM SOCHEATA

CASHIER

HEAD OFFICE



Ms. PICH MARINET

TELLER

OLYMPIC BRANCH



Ms. HEAV SOMALY

CUSTOMER SERVICE OFFICER

PREAH MONIVONG BRANCH



Ms. OL SREY TOUCH

TELLER

KAMPONG CHAM BRANCH



Ms. NOU SOMARITH

CASHIER

TAKHMAO BRANCH



Mrs. THETH CHANCHAKRYA

TELLER

POCHENTONG BRANCH



Mr. OUK CHIA VISOTH

CARD OFFICER

HEAD OFFICE



Mr. TANG CHHENG

COMMUNICATION OFFICER

HEAD OFFICE



Mr. CHHAN CHANBORA

CREDIT CONTROLLER

HEAD OFFICE



Mr. EK SOTHUN

CUSTOMER RELATIONSHIP OFFICER

CHBAR AMPEOU BRANCH



Mr. SORT VEASNA

CUSTOMER RELATIONSHIP OFFICER

PHSAR HENG LY BRANCH



Mr. CHAU MINH AN

ADMIN OFFICER CUM DRIVER SUPERVISOR

HEAD OFFICE



Mr. KIEN QUOC VIET

ADMIN OFFICER CUM DRIVER

SIEM REAP BRANCH



Mr. KIM VANDY

SECURITY GUARD

HEAD OFFICE

ដំណើរទស្សនកិច្ច និងបំពេញភារកិច្ចការងារនៅធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា របស់ លោកស្រីអគ្គនាយិកាធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង

TỔNG GIÁM ĐỐC SACOMBANK THĂM VÀ LÀM VIỆC TẠI SACOMBANK CAMPUCHIA

រាជធានី ភ្នំពេញ ថ្ងៃទី ២៣ ខែ វិច្ឆិកា ឆ្នាំ ២០១៧ លោកស្រី Nguyen Duc Thach Diem - អគ្គនាយិកាធនាគារ សាខាម៉ែប៊ងអមដំណើរដោយថ្នាក់ដឹកនាំជាច្រើនទៀតបានធ្វើដំណើរទស្សនកិច្ច និងបំពេញភារកិច្ចការងារនៅធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា។ ក្នុងនោះគណៈប្រតិភូបានជួបប្រជុំកិច្ចការជាមួយក្រុមប្រឹក្សាភិបាល និងគណៈគ្រប់គ្រងធនាគារព្រមទាំងស្ថាប័ននីតិយោបល់ និងការស្នើសុំរបស់ថ្នាក់គ្រប់គ្រងនៃធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា ទាំងមូលផងដែរ។ ចំពោះដំណើរទស្សនកិច្ចលើកនេះលោកស្រី Nguyen Duc Thach Diem - អគ្គនាយិកាធនាគារ សាខាម៉ែប៊ងបានដោះស្រាយនូវរាល់សំណើ និងចែករំលែកនូវបទពិសោធន៍ក្នុងការគ្រប់គ្រងដល់ថ្នាក់គ្រប់គ្រងនៃធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា ប្រកបដោយភាពស្ម័គ្រស្មាល និងរូសរាយរាក់ទាក់ក្នុងគោលបំណងជម្រុញឱ្យធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា បន្តនូវការអភិវឌ្ឍអាជីវកម្មរបស់ខ្លួនឱ្យមានភាពប្រសើរជាងមុនបន្ថែមទៀត។

Tại thủ đô Phnom Penh vào ngày 23/11/2017, Bà Nguyễn Đức Thạch Diễm- Tổng giám đốc Sacombank cùng với đoàn cán bộ quản lý cấp cao đã đến thăm và làm việc tại Sacombank Campuchia. Đoàn đã làm việc với HĐQT và Ban điều hành Sacombank Campuchia, lắng nghe ý kiến cũng như những kiến nghị của cán bộ quản lý Sacombank Campuchia. Bà Nguyễn Đức Thạch Diễm- Tổng giám đốc Sacombank đã giải quyết mọi kiến nghị và chia sẻ thêm về kinh nghiệm quản lý cho cán bộ quản lý Sacombank Campuchia một cách thân thiện và nhiệt tình, truyền lửa cho Sacombank Campuchia tiếp tục phát triển kinh doanh tốt hơn trong thời gian tới.



លោកស្រី Nguyen Duc Thach Diem - អគ្គនាយិកាធនាគារ សាខាម៉ែប៊ងថ្លែងសន្ទរកថាក្នុងកិច្ចប្រជុំជាមួយថ្នាក់គ្រប់គ្រងរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា នៅថ្ងៃទី ២៣ ខែ វិច្ឆិកា ឆ្នាំ ២០១៧។
Bà Nguyễn Đức Thạch Diễm- Tổng giám đốc Sacombank phát biểu tại buổi họp với cán bộ quản lý Sacombank Campuchia ngày 23/11/2017.

ពិធីសម្ពោធសាខាខេត្តសៀមរាប LỄ KHAI TRƯƠNG CHI NHÁNH SIEM REAP



ក្នុងគោលបំណងពង្រីកបណ្តាញប្រតិបត្តិការ សេវាកម្មធនាគារក្នុង ព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជានៅថ្ងៃទី ២៨ ខែ កញ្ញា ឆ្នាំ ២០១៧ ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា បានសម្ពោធដាក់ឱ្យដំណើរការសាខាខេត្តសៀមរាបដែល មានទីតាំងផ្ទះលេខ ០៦៦៥ ផ្លូវជាតិលេខ ៦ សង្កាត់ស្លាក្រាម ខេត្តសៀមរាប។ នេះគឺជាព្រឹត្តិការណ៍ដ៏សំខាន់ក្នុងដំណើរការអភិវឌ្ឍនៃកេរ្តិ៍ឈ្មោះរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ទាំងមូលក៏ដូចជាធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា លើទឹកដីនៃព្រះរាជា ណាចក្រកម្ពុជាផងដែរ។

អញ្ជើញចូលរួមក្នុងពិធីកាត់ខ្សែបួសម្ពោធសាខាខេត្តសៀមរាបរួមមាន លោក ង៉ែត សុវណ្ណារិទ្ធិ - អគ្គនាយករងត្រួតពិនិត្យនៃធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា លោក ឈាង តុលា - នាយកសាខាធនាគារជាតិនៃកម្ពុជាសាខាខេត្តសៀមរាប លោក អ៊ិន ពៅ - អភិបាលរងក្រុងសៀមរាប រួមជាមួយថ្នាក់ដឹកនាំរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា និងភ្ញៀវភតិយសជាច្រើនទៀតផងដែរ។ គិតរហូតដល់ បច្ចុប្បន្នធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា មានទីតាំងប្រតិបត្តិការចំនួន ៩ ក្នុង នោះរួមមាន៖ ទីស្នាក់ការកណ្តាលចំនួន ១ និងសាខាចំនួន ៨ ផ្សេងទៀត។ ដើម្បី អបអរសាទរក្នុងឱកាសសម្ពោធសាខាខេត្តសៀមរាប ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា បានរៀបចំកម្មវិធីពិសេសជាមួយនឹងរង្វាន់ដ៏គួរឱ្យចាប់អារម្មណ៍ជា ច្រើនដើម្បីស្វាគមន៍អតិថិជនដែលបានមកសាខាខេត្តសៀមរាបដើម្បីទទួល យកបទពិសោធន៍ក្នុងការប្រើប្រាស់ផលិតផលដ៏ទំនើប សម្បូររំបែប និងមាន ភាពបត់បែនជាមួយនឹងការបម្រើជូននូវសេវាកម្មយ៉ាងល្អពីសំណាក់បុគ្គលិករបស់ សាខាខេត្តសៀមរាប។



Nhằm tiếp tục mở rộng mạng lưới, dịch vụ ngân hàng trên đất nước Campuchia, Sacombank Campuchia đã tổ chức Lễ khai trương Chi nhánh Siem Reap vào ngày 28/09/2017 tại #0665, Quốc lộ 06, Sangkat Sla Kram, Tỉnh Siem Reap. Sự kiện này là dấu mốc quan trọng trong lộ trình phát triển của thương hiệu Sacombank nói chung và Sacombank Campuchia nói riêng trên đất nước chùa tháp.

Tới dự buổi lễ khánh thành và khai trương, về phía Ngân hàng Quốc gia Campuchia có sự tham dự của ông Nget Sovannarith - Phó Tổng giám đốc Vụ trưởng vụ thanh tra và giám sát Ngân hàng Quốc gia Campuchia, ông Cheang Tola - Giám đốc Ngân hàng Quốc gia Campuchia chi nhánh Siem Reap, ông Uon Pau - Phó chủ tịch thành phố Siem Reap, Ban lãnh đạo Sacombank Campuchia và quý vị khách hàng. Tính đến thời điểm hiện tại, Sacombank Campuchia có 9 điểm giao dịch trong đó có 1 hội sở và 8 chi nhánh.

Để chào mừng nhân dịp khai trương Chi nhánh Siem Reap, Sacombank Campuchia đã tổ chức chương trình khuyến mãi với nhiều phần quà hấp dẫn chúc mừng quý khách hàng đã tới Chi nhánh Siem Reap để trải nghiệm những sản phẩm dịch vụ hiện đại, phong phú và linh hoạt với phong cách phục vụ khách hàng chu đáo, tận tình của CBNV Sacombank Chi nhánh Siem Reap.



ដំណើរការប្រព័ន្ធការិយាល័យទំនាក់ទំនងអតិថិជននៅធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា

GOLIVE HỆ THỐNG TỔNG ĐÀI TẠI SACOMBANK CAMPUCHIA

ក្នុង គោលបំណងផ្តល់នូវដំណោះស្រាយសម្រាប់រាល់ចម្ងល់របស់អតិថិជនក៏ដូចជាបង្កើនគុណភាពក្នុងការបម្រើសេវាកម្មរបស់ខ្លួននៅថ្ងៃទី ១១ ខែ កញ្ញា ឆ្នាំ ២០១៧ ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា បានដាក់ឱ្យដំណើរការប្រព័ន្ធ Call Center Avaya ។ ប្រព័ន្ធការិយាល័យទំនាក់ទំនងអតិថិជនរបស់ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា ត្រូវបានដំឡើងដោយប្រើប្រាស់បច្ចេកវិទ្យាទំនើប និងមានបុគ្គលិកចាំទទួលស្វាគមន៍ដោះស្រាយរាល់បញ្ហា និងចម្ងល់ជូនអតិថិជន ២៤/២៤ ម៉ោងរាប់បញ្ចូលទាំងថ្ងៃ សម្រាក និងថ្ងៃបុណ្យទានផងដែរ។

Nhằm đưa ra giải pháp cho mọi thắc mắc của quý khách hàng cũng như cải tiến chất lượng dịch vụ, vào ngày 11/09/2017, Sacombank Campuchia bắt đầu triển khai Golive hệ thống tổng đài Avaya. Hệ thống tổng đài Call Center của Sacombank Campuchia áp dụng công nghệ hiện đại, có nhân viên trực 24/7 kể cả các ngày Lễ, Tết.



ដំណើរការប្រព័ន្ធកម្មវិធីប្រឆាំងការសម្អាតប្រាក់ និងប្រតិបត្តិការគ្រប់គ្រងសង្ស័យ GOLIVE HỆ THỐNG PHÒNG CHỐNG RỬA TIỀN VÀ GIAO DỊCH ĐÁNG NGỜ

ដោយ យល់ច្បាស់ពីតួនាទីដ៏សំខាន់នៃប្រព័ន្ធធនាគារក្នុងការប្រឆាំងការសម្អាតប្រាក់ និងហិរញ្ញប្បទានភេរវកម្ម ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា បានធ្វើការពង្រឹងលទ្ធភាពក្នុងការគ្រប់គ្រងហានិភ័យ និងប្រតិបត្តិតាមពីមួយជំហានទៅមួយជំហានជាពិសេសការប្រតិបត្តិតាមច្បាប់នៃព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា និងគោលការណ៍អន្តរជាតិស្តីពីការប្រឆាំងការសម្អាតប្រាក់ និងហិរញ្ញប្បទានភេរវកម្ម។ ដូច្នេះហើយ ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា មានការយកចិត្តទុកដាក់យ៉ាងខ្លាំងក្នុងការវិនិយោគសម្រាប់គោលនយោបាយ ធនធានមនុស្ស ប្រព័ន្ធបច្ចេកវិទ្យាដើម្បីរួមចំណែកក្នុងការត្រួតពិនិត្យទិន្នន័យ ស្វែងរក ទប់ស្កាត់ទាន់ពេលវេលានូវរាល់ប្រតិបត្តិការទាក់ទងដល់ការសម្អាតប្រាក់ និងហិរញ្ញប្បទានភេរវកម្ម។

ជាលទ្ធផលកម្មវិធី (Software) ទាក់ទងដល់ការសម្អាតប្រាក់ និងហិរញ្ញប្បទានភេរវកម្មរបស់ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា ត្រូវបានដាក់ឱ្យដំណើរការជាផ្លូវការនៅថ្ងៃទី ១២ ខែ មិថុនា ឆ្នាំ ២០១៧ ដោយបានរួមចំណែកក្នុងការធ្វើទំនើបកម្មក្នុងការត្រួតពិនិត្យប្រតិបត្តិការស្វែងរក និងដោះស្រាយនូវរាល់ប្រតិបត្តិការគ្រប់គ្រងសង្ស័យត្រួតពិនិត្យព័ត៌មានអតិថិជនតាមតារាងពាក់ព័ន្ធដល់ទណ្ឌកម្ម ការពិន័យ ការវាយតម្លៃនិងបែងចែកហានិភ័យអតិថិជនទៅតាមស្ថានភាពណែនាំរបស់ CAFIU និងធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា។ ស្វែងរក និងព្រមានដើម្បីស្នើសុំបំពេញបន្ថែមនូវព័ត៌មានក្នុងករណីខ្លះព័ត៌មានអតិថិជន អតិថិជនមានមុខរបរដែលមានហានិភ័យខ្ពស់។ ធ្វើបច្ចុប្បន្នភាពនូវតារាងអតិថិជនទាក់ទងដល់ការដាក់ទណ្ឌកម្ម ពិន័យក្នុងកិច្ចការត្រួតពិនិត្យតាមការកំណត់របស់ច្បាប់ និងគោលការណ៍អន្តរជាតិស្តីពីការសម្អាតប្រាក់ និងហិរញ្ញប្បទានភេរវកម្ម។



ANTI-MONEY LAUNDERING



Nhận biết được nhiệm vụ quan trọng của hệ thống Ngân hàng trong công tác phòng chống rửa tiền và tài trợ khủng bố, Sacombank Campuchia đã và đang từng bước nâng cao năng lực quản trị rủi ro & tuân thủ, đặc biệt là tuân thủ quy định pháp luật của Vương Quốc Campuchia và thông lệ quốc tế về phòng, chống rửa tiền và tài trợ khủng bố. Sacombank Campuchia đã chú trọng đầu tư cho chính sách, nhân sự, hệ thống công nghệ thông tin góp phần vào việc làm sạch dữ liệu, nhận biết, ngăn chặn kịp thời các giao dịch liên quan đến rửa tiền, tài trợ khủng bố.

Chương trình phần mềm phòng, chống rửa tiền và tài trợ khủng bố của Sacombank Campuchia đã chính thức đi vào hoạt động vào ngày 12/06/2017. Chương trình đã góp phần hiện đại hóa công tác sàng lọc giao dịch, phát hiện, xử lý giao dịch đáng ngờ, tra soát thông tin khách hàng theo các danh sách liên quan đến cấm vận, trừng phạt; đánh giá, phân loại rủi ro khách hàng theo các tiêu chí hướng dẫn từ CAFIU, NBC; phát hiện cảnh báo bổ sung thông tin khách hàng đối với các trường hợp khách hàng thiếu thông tin, khách hàng có ngành nghề rủi ro cao; thường xuyên cập nhật các danh sách liên quan đến cấm vận, trừng phạt phục vụ công tác tra soát theo quy định của pháp luật và thông lệ quốc tế về phòng, chống rửa tiền và tài trợ khủng bố.

កិច្ចប្រជុំបញ្ចប់ និងចុះហត្ថលេខាក្រោយការត្រួតពិនិត្យ គម្រោងកម្មវិធីប្រឆាំងការសម្អាតប្រាក់ និងហិរញ្ញប្បទានតេររកម្ម

HỌP TỔNG KẾT VÀ KÝ NGHIỆM THU DỰ ÁN PHẦN MỀM PHÒNG CHỐNG RỬA TIỀN VÀ TÀI TRỢ KHỦNG BỐ



លោក Nguyen Nhi Thanh - អនុប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាលអមអគ្គនាយកធនាគារ
សាខាម៉ៃឡង់ ខេមបូឌា និងលោក Le Viet Dung - នាយកក្រុមហ៊ុន HIPT សាខាទី
ក្រុងហូជីមីញក្នុងពិធីចុះហត្ថលេខាថ្ងៃទី ១០ ខែ កក្កដា ឆ្នាំ ២០១៧។

Ông Nguyễn Nhị Thanh – Phó chủ tịch HĐQT kiêm Tổng giám đốc
Sacombank Campuchia và Ông Lê Việt Dũng – Giám đốc Công ty cổ
phần HIPT chi nhánh Tp. HCM tại buổi ký kết ngày 10/07/2017.

ការបង្កើតមជ្ឈមណ្ឌលផ្តល់កម្ចីផ្សារនៅសាខាអូឡាំពិក

THÀNH LẬP TRUNG TÂM CHO VAY TIỂU THƯƠNG CHỢ TẠI CHI NHÁNH OLYMPIC

SACOMBANK CAMBODIA PTE.

ក្នុង គោលបំណងបង្កើននូវសមត្ថភាពប្រកួតប្រជែងក៏ដូចជាស្រាវជ្រាវទីផ្សារដើម្បីប្រមូលផ្តុំ និងអភិវឌ្ឍកម្ចីផ្សារក្នុងត្រីមាសទី ៣ ឆ្នាំ ២០១៧ ធនាគារ សាខាម៉ែប៉ែង ខេមបូឌា បានបង្កើតមជ្ឈមណ្ឌលផ្តល់កម្ចីផ្សារនៅសាខាអូឡាំពិកដោយធ្វើការរួមបញ្ចូលគ្នានូវកម្ចីផ្សាររបស់សាខាអូឡាំពិក សាខាព្រះមុនីវង្ស និងនាយកដ្ឋានអាជីវកម្ម។ មជ្ឈមណ្ឌលផ្តល់កម្ចីផ្សារនឹងធ្វើការអភិវឌ្ឍបន្ថែមទៀតក្នុងវិស័យផ្តល់កម្ចីផ្សារនៅតាមបណ្តាផ្សារថ្មីៗជាច្រើនទៀតក្នុងរាជធានីភ្នំពេញព្រោះវាជាប្រភេទនៃការផ្តល់កម្ចីខ្នាតតូចជាមួយអត្រាការប្រាក់ខ្ពស់ និងមានប្រសិទ្ធភាពរបស់ធនាគារសាខាម៉ែប៉ែង ខេមបូឌា។

Nhằm nâng cao năng lực cạnh tranh, nghiên cứu thị trường để tập trung và phát triển mảng cho vay tiểu thương chợ, vào quý III năm 2017, Sacombank Campuchia đã thành lập Trung tâm cho vay tiểu thương chợ tại Chi nhánh Olympic bằng cách gộp lại mảng cho vay tiểu thương chợ của Chi nhánh Olympic, Chi nhánh Preah Monivong và Phòng kinh doanh. Trung tâm cho vay chợ sẽ phát triển thêm hoạt động cho vay tiểu thương tại các chợ mới ở thủ đô Phnom Penh - loại hình cho vay phân tán nhỏ lẻ, lãi suất cao đang rất hiệu quả của Sacombank Campuchia.



កម្មវិធីពិសេស “ដាក់ប្រាក់បញ្ញើទទួលបានកាដូសំណាង” សម្រាប់ឆ្នាំ ២០១៧

CHƯƠNG TRÌNH KHUYẾN MÃI TIỀN GỬI TIẾT KIỆM NĂM 2017

“GỬI TIỀN MỪNG XUÂN, NHẬN QUÀ ĐÓN LỘC”



ក្នុង ឱកាសឆ្នាំថ្មី ២០១៧ ដើម្បីថ្លែងអំណរគុណដល់អតិថិជនទាំងអស់ ចាប់ពីថ្ងៃទី ១៩ ខែ ធ្នូ ឆ្នាំ ២០១៦ រហូតដល់ ថ្ងៃទី ៣០ ខែ មិថុនា ឆ្នាំ ២០១៧ ធនាគារ សាខាមប៉ែង ខេមបូឌា ដាក់ឱ្យដំណើរការកម្មវិធីពិសេស “ដាក់ប្រាក់បញ្ញើទទួលបានកាដូសំណាង” សម្រាប់អតិថិជនដែលបានបើក គណនីសន្សំមានកាលកំណត់នៅធនាគារ សាខាមប៉ែង ខេមបូឌា។ កម្មវិធី នេះទទួលបានការចាប់អារម្មណ៍យ៉ាងខ្លាំងពីសំណាក់អតិថិជន និងបានរួម ចំណែកយ៉ាងច្រើនក្នុងការសម្រេចបាននូវផែនការប្រាក់បញ្ញើឆ្នាំ ២០១៧ ផងដែរ។

Nhân dịp năm mới 2017, nhằm tri ân các khách hàng, từ ngày 19/12/2016 đến ngày 30/06/2017, Sacombank Campuchia triển khai chương trình khuyến mãi “Gửi tiền mừng xuân - Nhận quà đón lộc” dành cho tất cả khách hàng đã mở tài khoản tiền gửi tiết kiệm có kỳ hạn tại Sacombank Campuchia. Chương trình đã thu hút được một số lượng lớn khách hàng mới tham gia, góp phần hoàn thành kế hoạch huy động tiền gửi trong năm 2017.



កម្មវិធីគម្រប់ខ្ពង ៨ ឆ្នាំនៃការបង្កើតធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា LỄ KỶ NIỆM 8 NĂM NGÀY THÀNH LẬP SACOMBANK CAMBODIA



នៅថ្ងៃទី ២៣ ខែ មិថុនា ឆ្នាំ ២០១៧ ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា បានប្រារព្ធពិធីគម្រប់ខ្ពង ៨ ឆ្នាំនៃការបង្កើត និងដាក់ឱ្យដំណើរការធនាគាររបស់ខ្លួននៅព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា (២៣/០៦/២០០៩ - ២៣/០៦/២០១៧) នៅទីស្នាក់ការកណ្តាលរបស់ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា ដែលមានអាសយដ្ឋានអាគារលេខ ៦០ មហាវិថីព្រះនរោត្តម រាជធានីភ្នំពេញ។
Vào ngày 23 tháng 6 năm 2017, Sacombank Campuchia đã trang trọng tổ chức lễ kỷ niệm 8 năm thành lập và hoạt động tại Vương Quốc Campuchia (23/06/2009 – 23/06/2017) tại hội sở Sacombank Campuchia (địa chỉ: #60, Preah Norodom Blvd., Phnom Penh).



អត្ថប្រយោជន៍របស់ប័ណ្ណឥណទានធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា

ƯU ĐÃI THẺ TÍN DỤNG SACOMBANK CAMPUCHIA

ហេតុអ្វីបានជាលោកអ្នកជ្រើសរើសប្រើប្រាស់ប័ណ្ណឥណទានធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា? សូមពិនិត្យមើលនូវចម្លើយដូចខាងក្រោមនេះ៖

Tại sao lựa chọn sản phẩm thẻ tín dụng của Sacombank Campuchia? Mời bạn xem các câu trả lời dưới đây.

1 កេរ្តិ៍ឈ្មោះរបស់ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា

ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា ជាធនាគារដែលមានកេរ្តិ៍ឈ្មោះក្នុងទីផ្សារនៃព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា។ អ្នកនឹងមានមោទនភាពនៅពេលអ្នកបានក្លាយជាម្ចាស់ប័ណ្ណឥណទានរបស់ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា។ លើសពីនេះទៅទៀតប្រសិនបើអ្នកជាម្ចាស់សហគ្រាស អ្នកនឹងមានទំនុកចិត្តនិយាយពីប័ណ្ណនេះជាមួយដៃគូពាណិជ្ជកម្ម អ្នកផ្គត់ផ្គង់ និងអតិថិជនរបស់អ្នក។ ការរួមបញ្ចូលនៃកេរ្តិ៍ឈ្មោះរបស់ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា ជាមួយសហគ្រាសរបស់លោកអ្នកនឹងរួមចំណែកយ៉ាងសំខាន់ក្នុងការលើកកម្ពស់កេរ្តិ៍ឈ្មោះរបស់សហគ្រាសលោកអ្នកបន្ថែមទៀតផងដែរ។

THƯƠNG HIỆU S C

Sacombank Campuchia là một trong những ngân hàng hàng đầu tại Campuchia, bạn sẽ thật tự hào khi bạn là chủ thẻ tín dụng Sacombank Campuchia. Hơn nữa, nếu bạn là doanh nghiệp, bạn còn có thể tự tin nói điều này với đối tác, nhà cung cấp, khách hàng. Sự cộng hưởng về thương hiệu sẽ giúp nâng cao thương hiệu cho doanh nghiệp của bạn.



2

ជាឧបករណ៍គ្រប់គ្រងហិរញ្ញវត្ថុ

នៅពេលអ្នកបានយល់ច្បាស់ពីលក្ខណៈពិសេស និងអត្ថប្រយោជន៍របស់ប័ណ្ណឥណទាន អ្នកនឹងងាយស្រួលក្នុងការប្រើប្រាស់ប័ណ្ណនេះដូចជាជំនួយការគ្រប់គ្រងហិរញ្ញវត្ថុរបស់អ្នក និងគ្រួសារអ្នក។

- គ្រប់គ្រងកញ្ចប់ថវិកាចំណាយ

ជារៀងរាល់ខែយើងត្រូវការចំណាយច្រើនប្រភេទដូចជា៖ ហូបចុក កម្សាន្ត សម្លៀកបំពាក់ គ្រឿងលំអរ បច្ចេកវិទ្យា... ។ ប័ណ្ណឥណទានធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា អាចបំពេញនូវតម្រូវការទាំងនេះបាន ហើយនៅរៀងរាល់ចុងខែអ្នកគ្រាន់តែត្រួតពិនិត្យមើលនូវតារាងសរុបនៃការចំណាយ ដើម្បីដឹងថាក្នុងមួយខែអ្នកបានចំណាយទៅលើអ្វីខ្លះ? អស់ប៉ុន្មាន? នោះអ្នកនឹងអាចគ្រប់គ្រងកញ្ចប់ហិរញ្ញវត្ថុប្រកបដោយភាពងាយស្រួល និងមានប្រសិទ្ធភាព។

- ទទួលបានអត្ថប្រយោជន៍គ្រប់ទីកន្លែង

ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា បានសហការជាមួយហាង មជ្ឈមណ្ឌលពាណិជ្ជកម្ម... ។ ដូច្នេះហើយនៅពេលធ្វើការទូទាត់តាមរយៈប័ណ្ណឥណទានធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា អ្នកនឹងទទួលបានការបញ្ចុះតម្លៃហូតដល់ ៥០%។

MỘT CÔNG CỤ QUẢN LÝ TÀI CHÍNH

Khi bạn hiểu rõ các tính năng, tiện ích của thẻ tín dụng, bạn sẽ dễ dàng sử dụng chiếc thẻ tín dụng như là một trợ lý quản lý tài chính của bản thân và gia đình.

- Quản lý ngân sách chi tiêu

Mỗi tháng chúng ta sẽ chi tiêu cho rất nhiều thứ chẳng hạn như: ăn, uống, giải trí, quần áo, trang sức, công nghệ... Chiếc thẻ tín dụng Sacombank Campuchia có thể phục vụ tất cả những nhu cầu đó và cuối tháng chỉ cần nhìn vào bảng tổng kết chi tiêu để biết một tháng chúng ta đã chi tiêu những gì? Bao nhiêu? Từ đó chúng ta có thể quản lý ngân sách tài chính của mình một cách dễ dàng và hiệu quả.

- Nhận được ưu đãi rộng khắp

Sacombank Campuchia liên kết với rất nhiều cửa hàng, nhà hàng, trung tâm mua sắm... nên khi thanh toán bằng thẻ tín dụng Sacombank Campuchia sẽ được giảm giá lên đến 50%.

UPTO 50% OFF DISCOUNT

កម្រិតនៃការដកប្រាក់ និងរយៈពេលមិនគិតការប្រាក់សមស្រប

អ្នកនឹងរីករាយជាមួយកម្រិតនៃការដកប្រាក់រហូតដល់ ៥០%នៃកម្រិតប័ណ្ណ (កម្រិតប័ណ្ណអតិបរមា ១៥,០០០ ដុល្លារអាមេរិក) និងរយៈពេលមិនគិតការប្រាក់រហូតដល់ ៥៥ ថ្ងៃ។ លើសពីនោះទៅទៀតលោកអ្នកនឹងរីករាយជាមួយការទូទាត់តាមរយៈម៉ាស៊ីន POS យ៉ាងច្រើនជុំវិញពិភពលោក ឬអាចធ្វើការទូទាត់អនឡាញ។

TỐI ĐA HẠN MỨC RÚT TIỀN VÀ THỜI GIAN MIỄN LÃI SUẤT

Bạn sẽ hài lòng với hạn mức rút tiền lên tới 50% hạn mức thẻ (hạn mức thẻ tối đa 15,000 USD) và thời gian miễn lãi suất lên tới 55 ngày. Hơn nữa, bạn rất thuận tiện với việc thanh toán qua hàng triệu máy POS trên khắp thế giới hoặc có thể thanh toán online.



ដោះស្រាយបញ្ហាក្នុងការប្តូរប្រាក់ចំពោះការធ្វើដំណើរទៅបរទេស អ្នកនឹងមិនមានបញ្ហាក្នុងការប្តូរប្រាក់ទៀតទេ រៀងរាល់ពេលដែលអ្នកទៅកម្សាន្ត ឬបំពេញការងារនៅបរទេស។ គ្រាន់តែមានប័ណ្ណឥណទានធនាគារសាខាម៉ែង ខេមបូឌា ក្នុងដៃអ្នកអាចធ្វើការបញ្ជាទិញ និងទូទាត់បានដោយសេរី។

GIẢI QUYẾT VẤN ĐỀ QUY ĐỔI NGOẠI TỆ KHI ĐI NƯỚC NGOÀI

Bạn sẽ không phải gặp khó khăn về vấn đề quy đổi ngoại tệ mỗi khi đi du lịch hoặc đi công tác ở nước ngoài. Chỉ cần mang thẻ tín dụng Sacombank Campuchia, bạn có thể chi tiêu mua sắm và thanh toán một cách thoải mái.



កម្រៃសេវាប្រកួតប្រជែង និងអត្ថប្រយោជន៍ផ្សេងទៀត

ធនាគារ សាខាម៉ែង ខេមបូឌា ផ្តល់នូវសេវាកម្មប័ណ្ណជាមួយកម្រៃសេវាប្រកួតប្រជែង ងាយស្រួល និងមានភាពរហ័ស។ លើសពីនេះទៅទៀតម្ចាស់ប័ណ្ណអាចចែករំលែកនូវអត្ថប្រយោជន៍ដល់អ្នកស្និទ្ធស្នាលរបស់ខ្លួន ដោយបើកនូវប័ណ្ណរង (Supplementary Card)។ ម្ចាស់ប័ណ្ណចម្បង (Primary card holder) អាចកំណត់កម្រិតប្រើប្រាស់សម្រាប់ប័ណ្ណរងដែលសមស្របជាមួយអ្នកដែលមានអ្នកស្និទ្ធស្នាលទៅបំពេញភារកិច្ច ឬទៅសិក្សានៅបរទេស។

PHÍ DỊCH VỤ CẠNH TRANH VÀ NHỮNG TIỆN ÍCH KHÁC

Sacombank Campuchia cung cấp dịch vụ thẻ với phí dịch vụ rất cạnh tranh, thủ tục đơn giản và nhanh chóng. Hơn nữa, chủ thẻ có thể chia sẻ những tiện ích cho người thân bằng cách mở thêm thẻ phụ. Chủ thẻ chính có thể ấn định hạn mức sử dụng của thẻ phụ, rất phù hợp khi bạn có người thân đi công tác hay du học nước ngoài.





**ដំឡើងម៉ាស៊ីន ATM មាត់ទន្លេចតុមុខ និងម៉ាស៊ីន ATM ទួលគោក DOMINO PIZZA
LẮP ĐẶT MÁY ATM BỜ SÔNG CHAKTOMUK VÀ ATM TUOL KORK DOMINO PIZZA**

ក្នុងគោលបំណងបង្កើននូវគុណភាព បម្រើសេវាកម្មជូនដល់អតិថិជនឱ្យមានភាពល្អប្រសើរដល់បំផុត ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា បានធ្វើការដំឡើងម៉ាស៊ីន ATM មាត់ទន្លេចតុមុខ និងម៉ាស៊ីន ATM ទួលគោក Domino Pizza ដែលជាទីតាំងប្រមូលផ្តុំនូវភ្ញៀវទេសចរជាតិ និងអន្តរជាតិជាច្រើន។

Nhằm tạo điều kiện phục vụ khách hàng một cách tốt nhất, Sacombank Campuchia đã lắp đặt thêm máy ATM tại khu bờ sông Chaktomuk và máy ATM Tuol Kork Domino Pizza - nơi tập trung khách du lịch trong nước và nước ngoài.



ម៉ាស៊ីន ATM មាត់ទន្លេចតុមុខ (អាសយដ្ឋានផ្ទះលេខ ២២១ ផ្លូវស៊ីសុវត្ថិ សង្កាត់ផ្សារកណ្តាលទី ១ ខណ្ឌដូនពេញ រាជធានីភ្នំពេញ)។
ATM បờ sông Chaktomuk (địa chỉ: #221, St. Sisowath, Sangkat Phsar Kandal 1, Khan Daun Penh, Phnom Penh).



ម៉ាស៊ីន ATM ទួលគោក Domino Pizza (អាសយដ្ឋានផ្ទះលេខ ១០១A1 & ១០១A2 ផ្លូវ ៥១៦ កែង ៣១៥ សង្កាត់បឹងកក់ទី ១ ខណ្ឌទួលគោក រាជធានីភ្នំពេញ)។
ATM Tuol Kork Domino Pizza (địa chỉ: # 101A1 & 101A2, đường 516 góc ngã tư đường 315, Sangkat Beoung Kok 1, Khan Tuol Kork, Phnom Penh).

ធនាគារ សាខាម៉ែង ខេមបូឌា រៀបចំកម្មវិធីប្រកួតប្រជែងលើគេហទំព័រហ្វេសប៊ីក

SACOMBANK CAMPUCHIA THỰC HIỆN CHƯƠNG TRÌNH FACEBOOK

“BANKING CONTEST - EASY TO WIN”

(មានការចូលរួមពីសំណាក់សិល្បករ និងសិល្បកាវិនិច្ឆ័យប្រចាំប្រទេសកម្ពុជា)
(Có sự tham gia của các nghệ sĩ nổi tiếng của Campuchia)



SOKUN THERAYU
Singer



MAI YA
Actress & Model



PIN TEPI
Actress & Model



SOPHA LINDA
Actress & Model



NY MONYNEATH
Actress & Model



SOK SOMAVATEY
Actress & Model



ពង្រីកមធ្យោបាយនៃការផ្សព្វផ្សាយ

ĐA DẠNG HÌNH THỨC QUẢNG CÁO THƯƠNG HIỆU

ក្រៅពីគោលបំណងជម្រុញសកម្មភាពនៃការលក់ ការផ្សព្វផ្សាយក៏មានគោលបំណងជូនដំណឹងដល់អតិថិជននូវលក្ខណៈពិសេស ឬសារសំខាន់ដ៏សម្បូរ បែបរបស់ផលិតផលសេវាកម្មផងដែរ។ ការផ្សព្វផ្សាយជាមធ្យោបាយដ៏មានប្រសិទ្ធភាពក្នុងការបញ្ជូនព័ត៌មានដល់អតិថិជន។ ការផ្សព្វផ្សាយតាមរយៈ មធ្យោបាយច្រើនប្រភេទផ្សេងៗគ្នាសំដៅស្វែងរក និងកត្តាបំរុងផលិតផលសេវាកម្មជាមួយអតិថិជននៅគ្រប់ទីកន្លែង។ យល់ឃើញដូច្នោះធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង ខេមបូឌា បានបន្តបង្កើនមធ្យោបាយនៃការផ្សព្វផ្សាយពីមួយថ្ងៃទៅមួយថ្ងៃប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាពដើម្បីផ្សព្វផ្សាយកេរ្តិ៍ឈ្មោះរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង ខេមបូឌា ឱ្យ ប្រជាជនបានស្គាល់។ ខាងក្រោមនេះជាមធ្យោបាយផ្សព្វផ្សាយរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីង ខេមបូឌា នាពេលបច្ចុប្បន្ន៖

Ngoài mục đích thúc đẩy hoạt động bán hàng, quảng cáo còn nhằm thông báo cho khách hàng những điểm đặc biệt hay tính năng độc đáo của sản phẩm dịch vụ. Quảng cáo là một phương tiện hiệu quả trong quá trình đưa thông tin tới khách hàng. Quảng cáo qua nhiều kênh truyền thông và phương thức khác nhau để nhắm tới và kết nối với khách hàng ở mọi nơi. Nhận biết như vậy, Sacombank Campuchia không ngừng đa dạng phương thức quảng cáo ngày càng nhiều hơn và hiệu quả hơn để đưa thương hiệu Sacombank Campuchia đến gần với cộng đồng. Dưới đây là các phương thức quảng cáo thương hiệu của Sacombank Campuchia hiện nay:



កិច្ចប្រជុំរវាងក្រុមប្រឹក្សាភិបាលជាមួយថ្នាក់គ្រប់គ្រងរបស់ ធនាគារ សាខាម៉ែឺង ខេមបូឌា

MỘT BUỔI HỌP HĐQT SACOMBANK CAMPUCHIA VỚI CÁN BỘ QUẢN LÝ



កិច្ចប្រជុំរវាងក្រុមប្រឹក្សាភិបាលជាមួយថ្នាក់គ្រប់គ្រងរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែឺង ខេមបូឌា នាថ្ងៃទី ១៤ ខែ កញ្ញា ឆ្នាំ ២០១៧ នៅទីស្នាក់ការកណ្តាលធនាគារ សាខាម៉ែឺង ខេមបូឌា។

HĐQT Sacombank Campuchia tham dự buổi họp với cán bộ quản lý vào ngày 14/09/2017 tại hội sở Sacombank Campuchia.

កិច្ចប្រជុំស្តីពីការធ្វើកំណែទម្រង់រចនាសម្ព័ន្ធធនាគារ សាខាម៉ែឺង ខេមបូឌា

BUỔI HỌP VỀ VIỆC TÁI CƠ CẤU SACOMBANK CAMPUCHIA



លោក Trinh Van Ty - ប្រធានក្រុមប្រឹក្សាភិបាលធនាគារ សាខាម៉ែឺង ខេមបូឌា ចូលរួមកិច្ចប្រជុំកំណែទម្រង់រចនាសម្ព័ន្ធប្រតិបត្តិការឆ្នាំ ២០១៨ - ២០២២ របស់ធនាគារ សាខាម៉ែឺង ខេមបូឌា នៅថ្ងៃទី ១៩ ខែ តុលា ឆ្នាំ ២០១៧ នៅទីស្នាក់ការកណ្តាលធនាគារ សាខាម៉ែឺង ខេមបូឌា។

Ông Trịnh Văn Ty- Chủ tịch HĐQT Sacombank Campuchia tham dự buổi họp về việc tái cơ cấu hoạt động giai đoạn 2018 – 2022 của Sacombank Campuchia vào ngày 19/10/2017 tại hội sở Sacombank Campuchia.





វគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការប្រើប្រាស់មុខងារ

កម្មវិធីវាយតម្លៃព័ត៌មានអតិថិជន និងរបាយការណ៍នូវប្រតិបត្តិការគួរឱ្យសង្ស័យ

ទាក់ ទងដល់ការបណ្តុះបណ្តាល ផ្សព្វផ្សាយស្តីពីការប្រឆាំងការសម្អាតប្រាក់ និងហិរញ្ញប្បទានភេរវកម្មត្រូវបានធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា ជម្រុញ និងយកចិត្តទុកដាក់តាមរយៈវគ្គបណ្តុះបណ្តាលជាមួយរាល់ឆ្នាំដល់បុគ្គលិកទាំងអស់ដែលកំពុងបំពេញភារកិច្ចការងារនៅធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា។ ក្រៅពីនេះនៅថ្ងៃទី ២៥ ខែ តុលា ឆ្នាំ ២០១៧ ធនាគារ សាខមប៉ែង ខេមបូឌា បានរៀបចំនូវវគ្គបណ្តុះបណ្តាលផ្សេងមួយទៀតសំដៅបង្កើនសមត្ថភាពប្រើប្រាស់មុខងារនៃការវាយតម្លៃព័ត៌មានអតិថិជន (EDD) និងសម្គាល់ វាយតម្លៃ និងត្រួតពិនិត្យនូវប្រតិបត្តិការដែលមានសញ្ញាគួរសង្ស័យ (STR) តាមការតម្រូវរបស់ CAFIU និងធនាគារជាតិនៃកម្ពុជាតាមរយៈប្រព័ន្ធកម្មវិធីប្រឆាំងការសម្អាតប្រាក់ និងហិរញ្ញប្បទានភេរវកម្ម។

ĐÀO TẠO SỬ DỤNG CHỨC NĂNG

ĐÁNH GIÁ THÔNG TIN KHÁCH HÀNG VÀ BÁO CÁO GIAO DỊCH ĐÁNG NGỜ

Công tác đào tạo, truyền thông về phòng, chống rửa tiền và tài trợ khủng bố cũng được Sacombank Campuchia quan tâm và đẩy mạnh thông qua chương trình đào tạo hàng năm cho 100% các cán bộ, nhân viên đang làm việc tại Sacombank Campuchia. Ngoài ra vào ngày 25/10/2017 Sacombank Campuchia đã thực hiện khóa đào tạo tăng cường về kỹ năng sử dụng các chức năng đánh giá thông tin tăng cường khách hàng (EDD) và thực hiện nhận biết, đánh giá, kiểm tra các giao dịch có dấu hiệu đáng ngờ (STR) theo yêu cầu từ CAFIU, NBC thông qua hệ thống phần mềm phòng, chống rửa tiền và tài trợ khủng bố.

វគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការគ្រប់គ្រង ក្រដាសប្រាក់ក្នុងប្រព័ន្ធ T24

ĐÀO TẠO VỀ QUẢN LÝ MỆNH GIÁ TIỀN TRÊN CORE T24



ក្នុង គោលបំណងណែនាំក្នុងការអនុវត្ត គ្រប់គ្រងនូវតារាងប្រភេទក្រដាសប្រាក់ប្រមូលចូល/ ដកចេញក្នុងកម្មវិធីគ្រប់គ្រងក្រដាសប្រាក់ក្នុងប្រព័ន្ធ T24 ឬប្រើប្រាស់តារាងក្រដាសប្រាក់ កំណត់ហេតុផ្តល់និងទទួលប្រាក់អនុវត្តក្នុងដកដាក់ប្រាក់/ផ្តល់ទទួលប្រាក់នៅតាមអង្គភាពក្រោមចំណុះធនាគារ សាខាម៉ែប៊ីងខេមបូឌា នៅថ្ងៃទី ២៩ ខែ កក្កដា ឆ្នាំ ២០១៧ នាយកដ្ឋានប្រតិបត្តិការបានរៀបចំវគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពី ការគ្រប់គ្រងប្រភេទក្រដាសប្រាក់ក្នុងប្រព័ន្ធត២៤។

Nhằm hướng dẫn việc vận hành, xử lý bảng kê các loại tiền thu/chi trên chương trình quản lý mệnh giá tiền tích hợp với Core T24 hoặc sử dụng bảng kê tiền, biên bản giao nhận tiền áp dụng trong thu chi/ giao nhận tiền tại các đơn vị trực thuộc Sacombank Campuchia, vào ngày 29/07/2017, Phòng Vận hành tổ chức buổi đào tạo về quản lý mệnh giá tiền trên T24.



វគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យ ĐÀO TẠO VỀ VIỆC ĐỊNH GIÁ BẤT ĐỘNG SẢN

បច្ចុប្បន្ន នេះការវាយតម្លៃទ្រព្យជាក់បញ្ចាំនៅតាមធនាគារពាណិជ្ជក្នុងប្រទេសកម្ពុជានៅតែកើតមាននូវបញ្ហាជាច្រើន បណ្តាលឱ្យមានផលប៉ះពាល់ដល់ គុណភាពនៃការផ្តល់ឥណទាន។ ដើម្បីកាត់បន្ថយហានិភ័យឱ្យបានអតិបរមាទាក់ទងដល់បញ្ហានេះ ធនាគារ សាខមប៊ែង ខេមបូឌា បានបង្កើតនូវ ផ្នែកវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យក្នុងឆ្នាំ ២០១៥ ហើយផ្នែកមួយនេះបានអនុវត្តនូវការកិច្ចរបស់ខ្លួនបានយ៉ាងល្អ និងបានរៀបចំវគ្គបណ្តុះបណ្តាលជាញឹកញាប់ក្នុងគោល បំណងផ្តល់នូវចំណេះដឹងក្នុងការវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យទៅឱ្យបុគ្គលិកទាំងមូល។ ជាក់ស្តែងនៅថ្ងៃទី ០៥ ខែ ឧសភា ឆ្នាំ ២០១៧ ផ្នែកនេះបានរៀបចំវគ្គបណ្តុះ បណ្តាលមួយដើម្បីបង្កើនចំណេះដឹងស្តីពីការវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យដោយមានការចូលរួមពីសំណាក់បុគ្គលិកផ្នែកលក់ និងបុគ្គលិកផ្នែកខាងវាយតម្លៃឥណទាន នៅទីស្នាក់ការកណ្តាលរបស់ធនាគារ សាខមប៊ែង ខេមបូឌា។ វគ្គបណ្តុះបណ្តាលនេះរួមមានមាតិកាចំនួន ៣ សំខាន់ៗដូចជា៖ ការណែនាំរួមពីការវាយតម្លៃអចលន ទ្រព្យ វិធីសាស្ត្រវាស់អាគារ និងវិធីសាស្ត្រក្នុងការវាយតម្លៃអចលនទ្រព្យ។ វគ្គបណ្តុះបណ្តាលនេះប្រព្រឹត្តទៅយ៉ាងរលូនដោយមានការចែករំលែកនូវចំណេះដឹង និង បទពិសោធន៍ពីសំណាក់លោក កែម ថាលី និងលោក យិន សារិទ្ធ។



Hiện nay, việc định giá thế chấp tại các ngân hàng thương mại Campuchia còn khá nhiều bất cập, gây ảnh hưởng tới chất lượng tín dụng. Để giảm tối đa những rủi ro liên quan tới việc này Sacombank Campuchia đã thành lập Bộ phận định giá bất động sản (BĐS) vào năm 2015 và chính Bộ phận này đã thực hiện tốt nhiệm vụ và thường xuyên tổ chức buổi đào tạo để truyền đạt những kiến thức về việc định giá BĐS cho CBNV. Ngày 05 tháng 5 năm 2017, Bộ phận này đã sắp xếp tổ chức buổi đào tạo nâng cao kiến thức về việc định giá BĐS với sự tham gia của tất cả chuyên viên bán hàng và chuyên viên thẩm định tại hội sở Sacombank Campuchia. Buổi đào tạo chủ yếu để cập tới 3 vấn đề chính như giới thiệu chung về việc định giá BĐS, phương pháp đo tòa nhà và những phương pháp trong việc định giá BĐS. Buổi đào tạo đã diễn ra rất sôi động và hữu ích với những kiến thức và kinh nghiệm được Ông Kem Thaly và Ông Yin Sarith chia sẻ.



វគ្គបណ្តុះបណ្តាលបង្កើនចំណេះដឹងស្តីពីប័ណ្ណ ĐÀO TẠO NÂNG CAO KIẾN THỨC VỀ THẺ

ក្នុង គោលបំណងបង្កើនចំណេះដឹងក៏ដូចជាបង្កើនប្រសិទ្ធភាពក្នុងការលក់ប័ណ្ណរបស់បុគ្គលិកទាំងអស់ នាយកដ្ឋានប័ណ្ណ និងធនាគារអេឡិចត្រូនិច បានរៀបចំវគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការបង្កើនចំណេះដឹងស្តីពីផលិតផលប័ណ្ណនៅថ្ងៃទី ១៨ ខែ តុលា ឆ្នាំ ២០១៧ នៅទីស្នាក់ការកណ្តាលរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែឃីង ខេមបូឌា ដែលមានលោក បុត្រ វិមាន និងកញ្ញា ចាង គីមលី ជាអ្នកធ្វើបទបង្ហាញ។

N ងារមុខ ដំណើរការ បង្កើនចំណេះដឹង ក៏ដូចជាបង្កើនប្រសិទ្ធភាពក្នុងការលក់ប័ណ្ណរបស់បុគ្គលិកទាំងអស់ នាយកដ្ឋានប័ណ្ណ និងធនាគារអេឡិចត្រូនិច បានរៀបចំវគ្គបណ្តុះបណ្តាលស្តីពីការបង្កើនចំណេះដឹងស្តីពីផលិតផលប័ណ្ណនៅថ្ងៃទី ១៨ ខែ តុលា ឆ្នាំ ២០១៧ នៅទីស្នាក់ការកណ្តាលរបស់ធនាគារ សាខាម៉ែឃីង ខេមបូឌា ដែលមានលោក បុត្រ វិមាន និងកញ្ញា ចាង គីមលី ជាអ្នកធ្វើបទបង្ហាញ។



Condition:

- Customer has Fixed De or 2 Million Riel.
- Fixed Deposit term from
- Not apply for joint acco account which guaranteed

Limit: 80% of Fixed (Maximum: \$15,000)

sacombank.com.kh

បទពិសោធន៍នៃការលក់របស់លោក សត័ វាសនា - បុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងអតិថិជនសាខាផ្សារហេងលី

KINH NGHIỆM BÁN HÀNG CỦA ÔNG SORT VEASNA CHUYÊN VIÊN QUAN HỆ KHÁCH HÀNG TẠI CN PHSAR HENGLY

ជាទូទៅមនុស្សគ្រប់គ្នាតែងតែមានការយល់ឃើញខុសៗគ្នា ទៅតាមមជ្ឈដ្ឋាននៃការរស់នៅចំណេះដឹង និងបទពិសោធន៍របស់ខ្លួន។ ចំពោះខ្ញុំបានដែលជាបុគ្គលិកផ្នែកទំនាក់ទំនងអតិថិជននៅសាខាផ្សារហេងលីគឺជាមនុស្សម្នាក់ដែលចូលចិត្ត និងផ្ទះអាណិតនឹងការងារដែលទាំងនេះជាការយ៉ាងសំខាន់ជម្រុញឱ្យបង្កើនសម្រេចបានរាល់ភារកិច្ចការងារ។ ឆ្លៀតក្នុងឱកាសនេះខ្ញុំសូមលើកឡើងនូវវិធីសាស្ត្រមួយចំនួន ដែលរូបខ្ញុំបានអនុវត្តក្នុងការលក់នាពេលបច្ចុប្បន្នដូចខាងក្រោម៖

- **ស្វែងយល់ឱ្យបានច្បាស់ពីគោលនយោបាយ គោលការណ៍ លក្ខខណ្ឌរបស់ធនាគារ៖** នេះជាចំណុចសំខាន់ចំពោះបុគ្គលិកផ្នែកលក់ក្នុងការប្រឹក្សាជូនអតិថិជនប្រើប្រាស់ផលិតផលសេវាកម្មរបស់យើង។
 - **ស្វែងយល់ពីទីផ្សារ និងអតិថិជនសក្តានុពល៖** នេះជាកត្តាសំខាន់ក្នុងការស្វែងរកអតិថិជននាពេលបច្ចុប្បន្នព្រោះយើងបានយល់ច្បាស់ពីអតិថិជនសក្តានុពលរបស់ខ្លួនដូច្នោះយើងអាចសន្សំបានទាំងពេលវេលា ការចំណាយ...។
 - **ការផ្សព្វផ្សាយដល់អតិថិជន៖** ចំណុចនេះសំដៅលើការបញ្ជូនព័ត៌មានស្តីពីផលិតផលសេវាកម្មរបស់ធនាគារឱ្យប្រជាជនបានដឹងតាមរយៈមធ្យោបាយផ្សេងៗដូចជា៖ ផ្ញើសារ SMS ចែកខិតប័ណ្ណ...។ យើងត្រូវត្រៀមនូវឯកសារ និងចំណេះដឹងឱ្យបានម៉ត់ចត់ និងគ្រប់គ្រាន់ដើម្បីប្រឹក្សាដល់អតិថិជន និងជៀសវាងការធ្វើឱ្យអតិថិជនបាត់បង់នូវទំនុកចិត្តចំពោះធនាគារ។
 - **ស្រាវជ្រាវពីចំណុចខ្លាំង និងចំណុចខ្សោយ៖**
 - **អង្គការ៖** ផ្អែកលើការយល់ដឹងស្តីពីផលិតផលសេវាកម្មរបស់ធនាគារ យើងត្រូវស្វែងយល់ពីចំណុចខ្លាំងចំណុចខ្សោយ និងផ្តល់ជាយោបល់ដល់ថ្នាក់លើដើម្បីកែប្រែនូវចំណុចខ្សោយ និងរក្សាឱ្យបាននូវរាល់ចំណុចខ្លាំងរបស់ខ្លួន។
 - **ដៃគូប្រកួតប្រជែង៖** គ្រប់អាជីវកម្មទាំងអស់សុទ្ធតែមានដៃគូប្រកួតប្រជែង។ ដូច្នោះហើយដើម្បីប្រកួតប្រជែង ជាមួយពួកគេបាននោះយើងត្រូវស្វែងយល់ពីចំណុចខ្លាំងចំណុចខ្សោយរបស់ពួកគេ។
 - **អតិថិជន៖** នៅពេលដែលយើងកំពុងទំនាក់ទំនង ឬចុះជួបអតិថិជនវាគឺជាឱកាសមួយដ៏ល្អសម្រាប់យើងក្នុងការស្វែងយល់ពីតម្រូវការ ចំណុចខ្លាំង និងចំណុចខ្សោយរបស់អតិថិជនដូចជាដៃគូប្រកួតប្រជែង។
 - **ទំនាក់ទំនង៖** ដើម្បីសម្រេចបានជោគជ័យចាំបាច់យើងត្រូវមានទំនាក់ទំនងល្អជាមួយមិត្តរួមការងារ និងអតិថិជន។ ទំនាក់ទំនងល្អជាកត្តាជម្រុញការងាររបស់បុគ្គលិកផ្នែកលក់ល្អប្រសើរ និងរហ័សជាងមុនដែលអាចបំពេញតម្រូវការអតិថិជន និងអង្គការផងដែរ។
 - **ការចរចា៖** ជាដំណាក់កាលចាំបាច់ក្នុងការដោះស្រាយរាល់បញ្ហាដើម្បីបំពេញតម្រូវការអតិថិជន និងអនុលោមតាមបទបញ្ញត្តិរបស់ធនាគារផងដែរ។ គ្រប់កាលៈទេសៈទាំងអស់យើងត្រូវចរចាជាមួយអតិថិជនទាំងអស់ ឱ្យបានល្អដើម្បីឱ្យអតិថិជនអាចកាត់បន្ថយនូវសំណើ និងទទួលបានការប្រើប្រាស់ នូវផលិតផលសេវាកម្មតាមបទបញ្ញត្តិរបស់ធនាគារ។
 - **ការគ្រប់គ្រងពេលវេលា៖** ដើម្បីក្លាយជាមនុស្សជោគជ័យយើងត្រូវចេះគ្រប់គ្រងពេលវេលាធ្វើការរបស់ខ្លួនដោយធ្វើការបែងចែកនូវពេលវេលាធ្វើការក្នុងការិយាល័យ ពេលវេលាដើរផ្សព្វផ្សាយ និងពេលវេលាជួបអតិថិជន។ លើសពីនេះទៅទៀតយើងត្រូវបង្កើននូវផលិតភាពការងារដើម្បីសន្សំសំចៃពេលវេលារបស់ខ្លួនទៅធ្វើការងារផ្សេងទៀត។
- ខាងលើនេះជាវិធីសាស្ត្រ និងបទពិសោធន៍របស់ខ្ញុំដែលបាន និងកំពុងអនុវត្តក្នុងការងារប្រចាំថ្ងៃបានយ៉ាងមានប្រសិទ្ធភាព។ ជាចុងក្រោយខ្ញុំសូមថ្លែងអំណរគុណដល់គណៈគ្រប់គ្រងធនាគារ សាខាបឹង ខេមបូឌា ដែលតែងយកចិត្តទុកដាក់គាំទ្រផ្តល់នូវឱកាសដល់រូបខ្ញុំហើយរូបខ្ញុំបានសូមសន្យាថានឹងព្យាយាមបំពេញភារកិច្ចការងារឱ្យបានកាន់តែល្អប្រសើរបន្ថែមទៀត។

- kiếm khách hàng hiện tại vì chúng ta đã biết rất rõ về khách hàng tiềm năng của mình nên chúng ta có thể tiết kiệm được thời gian, chi phí...
- **Việc quảng bá cho khách hàng:** Đó là việc truyền đạt thông tin về sản phẩm dịch vụ của ngân hàng cho người dân biết bằng nhiều hình thức khác nhau chẳng hạn như gửi tin nhắn, phát tờ rơi.... Chúng ta phải chuẩn bị các tài liệu cẩn thận, chuẩn bị tốt kiến thức về sản phẩm dịch vụ để giới thiệu cho khách hàng biết và để tránh trường hợp làm mất uy tín của khách hàng đối với ngân hàng.
- **Nghiên cứu về những điểm mạnh và điểm yếu:**
 - **Đơn vị:** Dựa trên sự hiểu biết về sản phẩm dịch vụ của ngân hàng từ đó chúng ta tìm hiểu các điểm mạnh và điểm yếu và cố gắng tham mưu cho cấp trên để khắc phục điểm yếu và giữ vững điểm mạnh của mình.
 - **Đối thủ cạnh tranh:** Hầu hết tất cả các doanh nghiệp đều có đối thủ cạnh tranh. Vậy để cạnh tranh được với các đối thủ thì chúng ta nên tìm hiểu về các điểm mạnh và điểm yếu của họ.
 - **Khách hàng:** Khi chúng ta đi tiếp thị hoặc gặp gỡ với khách hàng thì đó là cơ hội mà chúng ta có thể tìm hiểu về nhu cầu, điểm mạnh và điểm yếu của khách hàng cũng như đối thủ cạnh tranh.
- **Mối quan hệ:** Để có thể đạt được thành công thì chúng ta phải có quan hệ tốt với các đồng nghiệp và khách hàng. Quan hệ tốt là động lực để đẩy mạnh công việc của nhân viên bán hàng tốt hơn, nhanh hơn, đáp ứng được nhu cầu của khách hàng và tuân thủ quyết định của ngân hàng.
- **Cuộc đàm phán:** Là giai đoạn quan trọng để giải quyết tất cả các vấn đề nhằm thoả mãn nhu cầu của khách hàng và cũng phải tuân thủ quyết định của ngân hàng. Trong mọi trường hợp, chúng ta phải đàm phán với khách hàng một cách tốt nhất để khách hàng có thể bỏ bớt các đề xuất và chấp nhận sử dụng sản phẩm dịch vụ theo quyết định của ngân hàng.
- **Quản lý thời gian:** Để trở thành một người thành công thì chúng ta phải biết cách quản lý thời gian làm việc của mình bằng cách chia ra thành thời gian làm việc tại phòng, thời gian đi quảng cáo và thời gian đi gặp khách hàng. Hơn nữa chúng ta phải tăng năng suất làm việc để tiết kiệm được thời gian của mình để làm việc khác.

Như đã trình bày trên, đó là các phương pháp và kinh nghiệm của tôi đã và đang thực hiện rất có hiệu quả trong hoạt động công việc hàng ngày. Cuối cùng, tôi xin cảm ơn Ban lãnh đạo Sacombank Campuchia đã quan tâm, hỗ trợ, tạo cơ hội cho tôi và tôi xin cam kết sẽ cố gắng hết sức để hoàn thành nhiệm vụ ngày càng tốt hơn.



Về cơ bản, mỗi người luôn luôn có quan điểm và nhận thức khác nhau tùy theo môi trường sống, kiến thức và kinh nghiệm của mình. Đối với cá nhân tôi, là một chuyên viên quan hệ khách hàng tại Chi nhánh Phsar Hengly thì tôi là một người rất yêu thích, say mê với công việc và đó là một động lực quan trọng để thúc đẩy tôi vượt qua tất cả các nhiệm vụ. Trong dịp này, tôi xin nêu ra 7 phương pháp mà tôi đã áp dụng trong công việc bán hàng hiện tại như sau:

- **Tim hiểu kỹ về các chính sách, quy định, điều kiện của ngân hàng:** Điều này rất quan trọng đối với một chuyên viên bán hàng trong việc tư vấn khách hàng để họ muốn sử dụng sản phẩm dịch vụ của mình.
- **Tim hiểu về thị trường và khách hàng mục tiêu:** Đó là điều quan trọng trong việc tìm

ចំណាប់អារម្មណ៍របស់លោក សេង សុភារម្យ- អនុប្រធាននាយកដ្ឋានព័ត៌មានវិទ្យាក្រោយរយៈពេល ៨ ឆ្នាំ បម្រើការនៅធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌា / CẢM NGHĨ CỦA ÔNG SENG SOPHEARUM- PHÓ PHÒNG CÔNG NGHỆ THÔNG TIN SAU 8 NĂM LÀM VIỆC TẠI SACOMBANK CAMPUCHIA

សូម គោរពគណៈគ្រប់គ្រង និងបុគ្គលិកធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌា ជាទីគោរព និងជាទីស្រឡាញ់!

ថ្ងៃនេះខ្ញុំបាទមានកិត្តិយសជំនួសមុខឱ្យបុគ្គលិកធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌា ទាំងអស់ថ្លែងពីចំណាប់អារម្មណ៍របស់ខ្លួនក្រោយបំពេញភារកិច្ចការងាររយៈពេល ៨ ឆ្នាំនៅធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌា។ ៨ ឆ្នាំមុនខ្ញុំបាទគ្រាន់តែជានិស្សិតទើបតែបញ្ចប់ការសិក្សាពីសាកលវិទ្យាល័យតែប៉ុណ្ណោះ និងមិនទាន់មានបទពិសោធន៍អ្វីនោះឡើយ។ ប៉ុន្តែក្រោយពីបានចូលបម្រើការងារនៅធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌា ដែលជាកន្លែងដែលមានមជ្ឈដ្ឋានការងារល្អ ធនធានមនុស្សប្រកបដោយជំនាញវិជ្ជាជីវៈ និងភាពស្និទ្ធស្នាល។ គ្រាន់តែរយៈពេលប៉ុន្មានខែប៉ុណ្ណោះខ្ញុំបាទបានកែប្រែនូវរបៀបក្នុងការបំពេញការងារ ទទួលបានទស្សនៈវិស័យថ្មី និងល្អជាងមុន។ ក្រោយរយៈពេល ៥ ឆ្នាំបំពេញភារកិច្ចការងារជាមួយនឹងការខិតខំប្រឹងប្រែងនៅធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌា ខ្ញុំបាទត្រូវបានគណៈគ្រប់គ្រងធនាគារយកចិត្តទុកដាក់ និងដំឡើងតំណែងជាអនុប្រធាននាយកដ្ឋានព័ត៌មានវិទ្យា។

បងប្អូនជាទីមេត្រី! ចំពោះរូបខ្ញុំបាទរយៈពេលជិត ៨ ឆ្នាំបម្រើការងារនៅធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌា ជារយៈពេលមួយដែលអស្ចារ្យ និងមានអត្ថន័យបំផុតដោយគណៈគ្រប់គ្រងក៏ដូចជាបងប្អូនដែលជាមិត្តរួមការងារជាមនុស្សដែលមានភាពស្រឡាញ់ចេះយកអាសារជួយគ្នាទៅវិញទៅមក រួមគ្នាធ្វើការដឹកនាំ រួមគ្នាអភិវឌ្ឍសមត្ថភាព និងធនធានមនុស្សដើម្បីគោលដៅរួម។ ហើយខ្ញុំគិតថាអារម្មណ៍បែបនេះមិនមែនមានតែខ្ញុំទេដែលមាននោះគឺប្រហែលជាគ្រប់គ្នានៅទីនេះសុទ្ធតែកំពុងទទួលបាននូវអារម្មណ៍បែបនេះផងដែរ។

បច្ចុប្បន្ននេះធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌា បាន និងកំពុងរីកចម្រើនយ៉ាងរហ័ស និងក្លាយជាមជ្ឈមណ្ឌលបណ្តុះបណ្តាលបុគ្គលិកប្រកបដោយបទដ្ឋានច្បាស់លាស់និងជានិច្ចជាកាលតែងតែផ្តល់ឱកាសដល់បុគ្គលិកដែលមានសក្តានុពលដើម្បីក្លាយជាថ្នាក់គ្រប់គ្រង។ ដូច្នេះហើយចំណុចសំខាន់បំផុតដែលខ្ញុំបាទចង់រំលឹកដល់បងប្អូនមិត្តរួមការងារនោះគឺថាយើងទាំងអស់គ្នាធ្វើការងារនៅទីនេះត្រូវធ្វើការឱ្យអស់ពីចិត្ត ឈ្លាសវៃ មានគំនិតឆ្លែប្រតិដ្ឋដើម្បីទទួលបាននូវឱកាសនៃភាពជោគជ័យដ៏ធំអស្ចារ្យនាពេលអនាគត។

ជាចុងក្រោយខ្ញុំបាទសូមថ្លែងអំណរគុណដល់គណៈគ្រប់គ្រងធនាគារ និងបងប្អូនមិត្តរួមការងារទាំងអស់ជាពិសេសនោះគឺលោកអគ្គនាយកដែលតែងតែណែនាំ ផ្តល់ឱកាស និងលើកទឹកចិត្តដល់រូបខ្ញុំបាទដែលជាហេតុធ្វើឱ្យរូបខ្ញុំបាទទទួលបានជោគជ័យដូចពេលបច្ចុប្បន្ននេះ ហើយខ្ញុំសូមសន្យាថានឹងខិតខំបំពេញភារកិច្ចការងារឱ្យអស់កំលាំងកាយចិត្តដើម្បីសម្រេចបានរាល់ភារកិច្ចការងារ និងបន្តដំណើរជាមួយធនាគារ សាខាម៉ែឡង ខេមបូឌាឱ្យបានកាន់តែយូរអង្វែងថែមទៀត។

សូមអរគុណ!

Kính thưa Quý vị Ban điều hành và toàn thể CBNV Sacombank Campuchia thân mến!

Hôm nay, tôi rất vinh dự được thay mặt CBNV Sacombank Campuchia phát biểu về cảm nghĩ của mình sau thời gian 8 năm làm việc tại Sacombank Campuchia. 8 năm trước, tôi chỉ là sinh viên mới ra trường, chưa có nhiều kinh nghiệm. Nhưng sau khi được nhận vào làm việc tại Sacombank Campuchia - nơi có môi trường làm việc rất khoa học với con người chuyên nghiệp và thân thiện, chỉ sau vài tháng thì tôi đã thay đổi hoàn toàn tư duy làm việc và có được cái nhìn mới mẻ hơn. Sau thời gian 5 năm làm việc với sự quyết tâm và chiến đấu tại Sacombank Campuchia, tôi đã được Ban điều hành ngân hàng quan tâm và bổ nhiệm lên Phó phòng công nghệ thông tin.

Các anh chị thân mến! Đối với tôi, thời gian 8 năm làm việc tại Sacombank Campuchia là một khoảng thời gian rất tuyệt vời và đầy ý nghĩa bởi vì Ban điều hành cũng như các anh chị đồng nghiệp toàn là người rất thân thiện, luôn quan tâm, giúp đỡ lẫn nhau, cùng nhau kinh doanh cùng nhau phát triển cả về kỹ năng lẫn con người vì mục tiêu chung. Và tôi nghĩ rằng cảm xúc như vậy, không chỉ một mình tôi có mà hầu như tất cả CBNV tại đây đều đã và đang tiếp xúc với cảm xúc đó.

Hiện nay, Sacombank Campuchia đã và đang phát triển nhanh, trở thành một nơi đào tạo CBNV rất tốt và thường giao cơ hội cho nhân viên tiềm năng trở thành nhà lãnh đạo. Như vậy, điều quan trọng mà tôi cũng muốn lưu ý cho các anh chị đồng nghiệp rằng chúng ta làm việc ở đây thì phải làm việc hết sức mình, khéo léo, sáng kiến để được đón nhận những thành công to lớn trong tương lai.

Cuối cùng, tôi xin cảm ơn Ban điều hành và CBNV Sacombank Campuchia đặc biệt là Tổng giám đốc Sacombank Campuchia thường xuyên chỉ định, giao cơ hội và khuyến khích tôi để tôi có được sự thành công như ngày hôm nay và tôi hứa rằng sẽ cố gắng hết sức mình để hoàn thành nhiệm vụ, cam kết làm việc lâu dài với Sacombank Campuchia.

Trân trọng cảm ơn!



កម្មវិធីសប្បុរសធម៌បរិច្ចាគសង្ឃឹមកម្ពុជា “GIVE WHAT YOU HAVE, TAKE WHAT YOU NEED” CHƯƠNG TRÌNH TỪ THIỆN “GIVE WHAT YOU HAVE, TAKE WHAT YOU NEED”

ជាការរួមចំណែកក្នុងការជួយប្រជាពលរដ្ឋក្រីក្រ និងចូលរួមក្នុងសកម្មភាពសង្គម ធនាគារ សាខាម៉ែប៊ង ខេមបូឌា បានរៀបចំនូវកម្មវិធីសប្បុរសធម៌ដែលមានឈ្មោះថា “Give what you have, take what you need” ដើម្បីជម្រុញវប្បធម៌នៃការចែករំលែក និងជួយសង្គ្រោះដល់ប្រជាពលរដ្ឋដែលមានជីវភាពលំបាកក្នុងការរស់នៅ។



Góp phần nhỏ giúp đỡ người nghèo, tham gia công tác xã hội từ thiện, Sacombank Campuchia đã tổ chức thành công Chương trình từ thiện mang tên “Give what you have, take what you need” nhằm thúc đẩy văn hóa chia sẻ trong cộng đồng, giúp đỡ những người có hoàn cảnh khó khăn trong cuộc sống.



ធនាគារ សាខាប៊ែង ខេមបូឌា ចូលរួមកម្មវិធីឧបត្ថម្ភជល់ភាគបាទក្រហមកម្ពុជា

SACOMBANK CAMPUCHIA THAM GIA CHƯƠNG TRÌNH TÀI TRỢ CHO HỘI CHỮ THẬP ĐỎ CAMPUCHIA



សកម្មភាពកីឡារបស់បុគ្គលិកធនាគារ សាខាប៉េង ខេមបូឌា HOẠT ĐỘNG THỂ THAO CỦA CBNV SACOMBANK CAMBODIA



ថ្នាក់ភាសាបរទេសសម្រាប់បុគ្គលិក

LỚP ĐÀO TẠO NGOẠI NGỮ CHO CBNV

ធនាគារវៀតណាមដំបូងគេបង្អស់ដែលធ្វើប្រតិបត្តិការក្នុងទីផ្សារនៃព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា ទន្ទឹមនឹងការអភិវឌ្ឍឥតឈប់ឈរនៃផលិតផលសេវាកម្ម ធនាគារមនុស្សដែលប្រកបដោយសមត្ថភាពជំនាញខ្ពស់គឺជាប្រភពនៃកម្លាំងចលករដ៏សំខាន់របស់ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង ខេមបូឌា។ ក្នុងគោលបំណងបង្កើននូវចំណេះដឹងផ្នែកភាសាក្នុងការទំនាក់ទំនង និងជំនាញនិមួយៗរបស់ខ្លួន អគ្គនាយកធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង ខេមបូឌា បានរៀបចំបង្កើតថ្នាក់បង្រៀនភាសាខ្មែរ និងភាសាវៀតណាមសម្រាប់បុគ្គលិកដែលកំពុងបំពេញការងារនៅធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង ខេមបូឌា។ ដោយបានទទួលការយកចិត្តទុកដាក់ពីសំណាក់ធនាគារ សាខាម៉ៃប៊ីង ខេមបូឌា បុគ្គលិកទាំងអស់បានចូលរួមសិក្សារៀនសូត្រយ៉ាងច្រើនកុះករប្រកបដោយការព្យាយាម និងយកចិត្តទុកដាក់បំផុត។

Là một ngân hàng Việt Nam đầu tiên hoạt động tại thị trường Campuchia, bên cạnh việc không ngừng nâng cao chất lượng sản phẩm dịch vụ, đội ngũ nhân sự với năng lực chuyên môn cao là nguồn lực vô cùng quan trọng của Sacombank Campuchia. Với mục tiêu nâng cao trình độ ngoại ngữ giao tiếp, bổ sung trình độ ngoại ngữ chuyên ngành để hỗ trợ cho công việc của từng đối tượng CBNV, Tổng giám đốc Sacombank Campuchia đã tổ chức lớp học tiếng Campuchia và tiếng Việt cho tất cả CBNV đang làm việc tại Sacombank Campuchia. Ý thức được sự quan tâm ngân hàng, các học viên đã tham gia rất hào hứng và luôn thể hiện tinh thần ham học hỏi của mình.



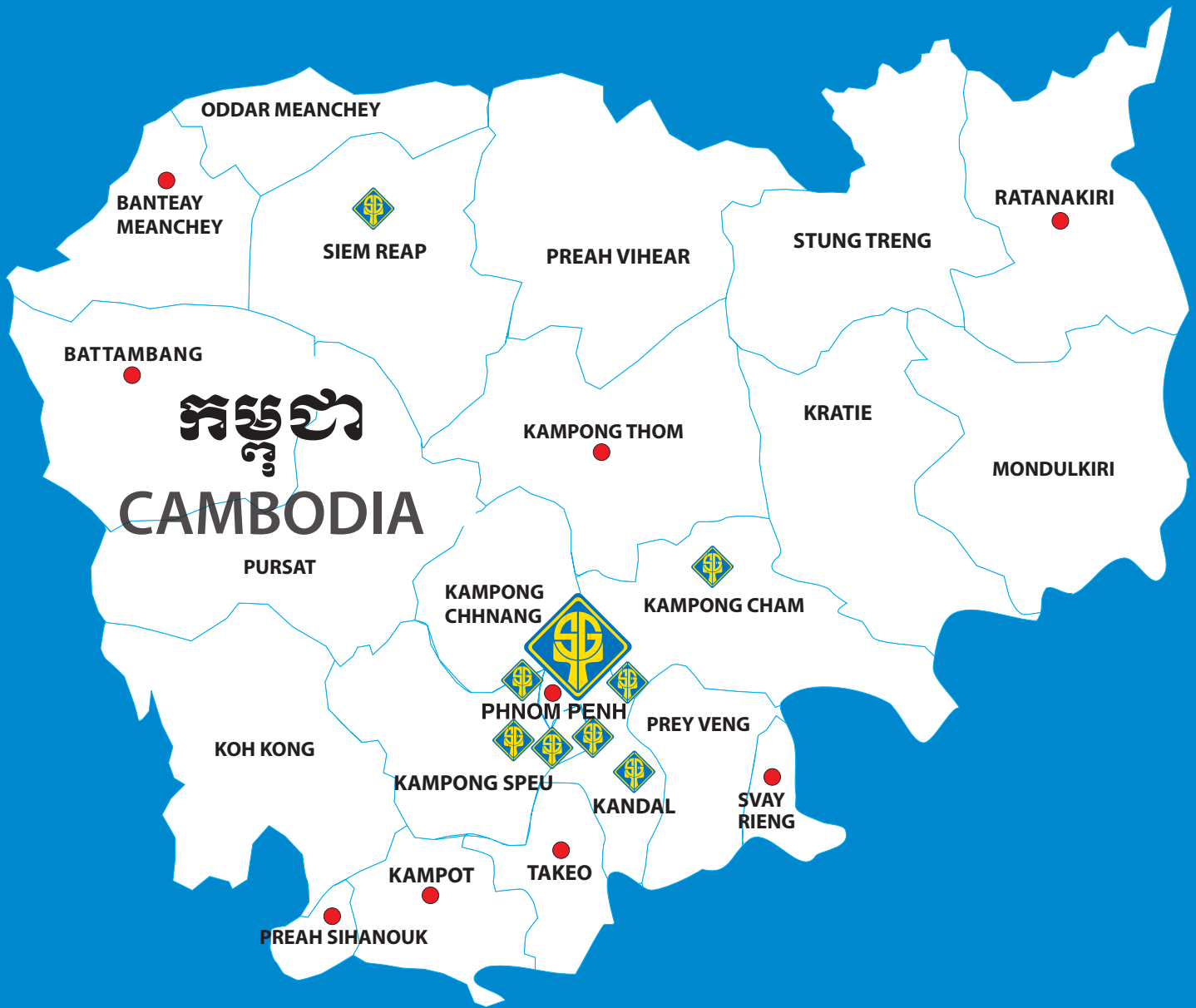
ដំណើរកម្សាន្តប្រចាំឆ្នាំ ២០១៧ នៅកាន់ ឧទ្យានជាតិព្រះមុនីវង្ស "បូកគោ" និងក្រុងកែប CHUYẾN DU LỊCH HÀNG NĂM TẠI BOKOR VÀ KEP NĂM 2017



ដំណើរកម្សាន្តទៅកាន់ប្រទេសសិង្ហបុរី និងម៉ាឡេស៊ីរបស់បុគ្គលិក ឆ្លើយប្រចាំឆ្នាំ ២០១៧ / CHUYẾN DU LỊCH SINGAPORE & MALAYSIA

CỦA CBNV XUẤT SẮC NĂM 2017





◆ **HEAD OFFICE:** 60, Preah Norodom Blvd., Phnom Penh

◆ **OLYMPIC BRANCH**
319-321, Preah Sihanouk Blvd., Phnom Penh

◆ **CHBAR AMPEOU BRANCH**
577-578, National Road 1, Phnom Penh

◆ **PHSAR HENGLY BRANCH**
25-27 Street 271, Phnom Penh

◆ **TAKHMAO BRANCH**
539, Street 21B, Kandal Province

◆ **PREAH MONIVONG BRANCH**
537, Preah Monivong Blvd., Phnom Penh

◆ **KAMPONG CHAM BRANCH**
43, National Road 7, Veal Vong, Kampong Cham

◆ **POCHENTONG BRANCH**
378-379, Russian Blvd., Phnom Penh

◆ **SIEM REAP BRANCH**
0665, National Road 6, Siem Reap Province